

採用情報

不動産営業（国内営業）

雇用形態	正社員（試用期間6ヶ月中は契約社員）
採用人数	若干名
業務内容	不動産の仕入れ・売買・仲介営業 「売れる不動産」の企画・立案も手掛けられます ◆国内営業◆ お付き合いのある業者や自社HPからの問い合わせ物件を中心に、仕入・売買・仲介を行います ・問合せ対応 ・情報収集、調査 ・行政の確認 ・仕入 ・不動産に付加価値をつけるための企画立案 ・販売、契約、引渡し
給与	月給：25.5万円～ +インセンティブ ※交通費別途支給 ※経験・能力などを考慮の上、決定 ※経験や業務遂行状況により、フレックスタイム制が適用される場合があります
応募条件	不動産営業の経験をお持ちの方歓迎（英語・中国語が話せる方は優遇） <必須> ・宅地建物取引士 ・1年以上の不動産業界経験
人物要件	◎自らキャリアの目標を設定し、主体的に能力アップに向けて取り組める ◎業務の課題解決や効率アップのために工夫できる ◎会社全体で一緒に新しいことへのチャレンジを楽しめる <活かせる経験> ◎困難に対してやり切った経験 ◎自信がなくてもまずはやってみた経験 ◎趣味やスポーツに夢中になった経験 仕事も人生も共にビジョンに向かって、自分も会社も可能性に挑戦できる仲間を募集！

